

33

А 3

МОСКОВСКИЙ ОРДЕНА ЛЕНИНА И ОРДЕНА ТРУДОВОГО
КРАСНОГО ЗНАМЕНИ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ М. В. ЛОМОНОСОВА

ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

ЛЮ ЧЖЭНЬ-ЦЗЯН

На правах рукописи

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
МЕЖДУ СТРАНАМИ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ЛАГЕРЯ

Автореферат диссертации на соискание ученой степени
кандидата юридических наук

Москва, 1960 г.

Великая Октябрьская Социалистическая революция открыла новую эру в истории человечества,— эру освобождения человечества от всех форм социального и национального гнета и вражды между народами, эру установления подлинно братских отношений между свободными и равноправными народами, эру мира и счастья людей, о чем мечтали лучшие умы человечества. Она оказала огромное влияние на весь ход исторического развития, проложила столбовую дорожку к социализму, выявила те общие черты и закономерности, которые применимы для всех стран, идущих к социализму.

Под непосредственным воздействием Октябрьской революции после второй мировой войны от мировой системы капитализма отпал ряд стран в Европе и Азии и вступил на путь социалистического развития.

С возникновением и развитием социалистических государств в Европе и Азии рядом с мировой капиталистической системой образовалась противостоящая ей могучая социалистическая система мирового хозяйства. Капитализм перестал быть единой и всеохватывающей системой мирового хозяйства.

Экономическим результатом одновременного существования двух противоположных систем мирового хозяйства явилось то, что единый всеохватывающий мировой рынок распался, в результате чего образовалось два параллельных мировых рынка, также противостоящих друг другу: социалистический и капиталистический.

Между странами мировой социалистической системы стали складываться новые экономические отношения. Эти экономические отношения являются невиданным в истории примером братской взаимопомощи, претворением в жизнь марксистско-ленинской теории и принципов пролетарского интернационализма.

Экономические отношения между социалистическими странами основываются на государственной монополии внешней торговли. Рассматривая государственную монополию внешней торговли стран социалистического лагеря, автор сравнительно подробно анализирует политику контроля над внешней торговлей и защиты торговли Китайской Народной Республики, и приходит к выводу, что в КНР практически осуществлена, как и в других странах социалистического лагеря, государственная монополия внешней торговли.

207460

Центральная научная
БИБЛИОТЕКА

Академии наук Киргизской ССР

Государственная монополия внешней торговли используется в интересах социалистического и коммунистического строительства. В отношениях с капиталистическими государствами она выполняет функцию защиты социалистического народного хозяйства от стихийности капиталистического рынка и от экономической экспансии империалистических государств. В рамках социалистического лагеря она является средством обеспечения и целеустремленного развития обмена товарами, координирования и плановой увязки развития народного хозяйства социалистических стран.

В соответствии с этим и определяется характер правового регулирования внешнеторговых отношений между социалистическими странами. Характерной чертой правового регулирования внешнеторговых отношений между странами социалистического лагеря является то, что внешняя торговля в этих странах сосредоточена в руках государства. Вследствие этого контрагентами во внешнеторговых операциях выступают с обеих сторон государственные внешнеторговые организации дружественных государств.

Что касается форм правового регулирования внешней торговли между ними, то они определяются тем, что внешнеторговый оборот между странами социалистического лагеря осуществляется на основе межгосударственных торговых договоров и соглашений. Установление правоотношений по отдельным сделкам, заключаемым между внешнеторговыми организациями социалистических стран во исполнение торговых соглашений, происходит на основе общих условий поставок, заключенных между их министерствами внешней торговли. В связи с этим, автор исследует характер, роль и значение торговых договоров, соглашений и общих условий поставок в регулировании внешнеторговых отношений между социалистическими странами.

Автор подчеркивает принципиальное отличие экономических отношений между социалистическими странами, основанных на братском сотрудничестве и товарищеской взаимопомощи, от экономических отношений между капиталистическими государствами, характеризующихся конкуренцией, эксплуатацией и ограблением малых, слабых и зависимых государств империалистическими странами.

Произведения марксизма-ленинизма, Декларация Совещания представителей коммунистических и рабочих партий социалистических стран 1957 года, а также труды и выступления руководящих деятелей стран социалистического лагеря явились теоретическим руководством при изучении и исследовании правового регулирования внешней торговли между социалистическими странами.

В диссертации рассматриваются торговые договоры и соглашения между странами социализма, материалы и документы, относящиеся к области внешней торговли, а также практика Внешнеторговой арбитражной комиссии Советского Союза.

Диссертация состоит из введения, трех глав и заключения.

Глава I. Новый тип экономических отношений между социалистическими странами.

Глава II. Особенности торговых договоров и соглашений между странами социалистического лагеря.

Глава III. «Общие условия поставок» между социалистическими странами.

В первой главе автор рассматривает новый тип экономических отношений между социалистическими странами, сущность которых состоит в дружественном сотрудничестве и братской взаимопомощи свободных от эксплуатации народов, исключающих экономическое и политическое угнетение и закабаление одних стран другими, и отмечает, что на мировом социалистическом рынке нет места таким формам международных экономических связей, как например, экспорт капитала. Неприемлема для социалистических стран также такая типичная для экономических отношений капитализма форма, как неэквивалентная внешняя торговля. Не могут иметь места в отношениях между странами социалистического лагеря и такие весьма обычные для империализма методы хозяйственных связей, как война валют, демпинг, таможенные барьеры, ввоз дешевой иностранной рабочей силы и т. п.

Подробно анализируя экономические отношения между социалистическими странами, диссертант считает, что новый тип экономических отношений имеет свои особенности.

Первой особенностью международных экономических отношений социализма является то, что они базируются на общественной собственности на средства производства, которая объединяет народы и государства.

Господство социалистической собственности на средства производства во всех социалистических странах порождает вторую особенность, планово-хозяйственный характер экономических связей между странами социалистического лагеря. Товарооборот между социалистическими странами регулируется в соответствии с планами народного хозяйства каждой страны и составляет часть их народно-хозяйственных планов.

Третьей особенностью экономических отношений нового типа является то, что на социалистическом рынке цены на товары складываются не стихийно, под влиянием конъюнктуры, а устанавливаются путем согласования между внешнеторговыми организациями стран социализма на основе цен мировых рынков. Поэтому они стабильны, как правило, на длительный период.

Наконец, отличительной особенностью международных экономических отношений стран социализма является и то, что они создают благоприятные условия для социалистического международного разделения труда. При социализме международное разделение труда служит средством ликвидации былой экономической отсталости отдельных стран, вовлечения всех стран в процесс высокоиндустриального развития, открывает доступ к новейшим до-

стижениям науки и техники и обеспечивает всеобщий экономический подъем.

Новые международные отношения, сложившиеся между социалистическими государствами, характеризуются не только особенно тесным сотрудничеством этих государств в политической, экономической, культурной и других областях межгосударственных отношений, но и новым качеством указанных отношений. Они основываются на принципах пролетарского интернационализма. Эти принципы закреплены, в частности в Декларации Совещания Представителей коммунистических и рабочих партий социалистических стран, принятой в ноябре 1957 г. «Свои взаимоотношения, — говорится в ней, — социалистические страны строят на принципах полного равноправия, уважения территориальной целостности, государственной независимости и суверенитета, невмешательства во внутренние дела друг друга. Это — важные принципы, однако они не исчерпывают всей сущности отношений между социалистическими странами. Неотъемлемой частью их взаимоотношений является братская взаимопомощь. В этой взаимной помощи находят свое действительное проявление принцип социалистического интернационализма»¹.

Принципы пролетарского интернационализма, которые лежат в основе нового типа международных отношений между социалистическими государствами, создают прочную основу для всестороннего братского экономического сотрудничества между странами социалистического лагеря.

Говоря о пролетарском интернационализме во взаимоотношениях между социалистическими государствами, Мао Цзе-дун отмечает его характерные черты, когда между народами социалистических стран «делится радость и горе», когда они «относятся друг к другу с взаимным уважением и доверием», «взаимно помогают и воодушевляют друг друга»².

В социалистическом лагере входящие в него страны сплочены воедино в дружной социалистической семье. Между ними разворачивается дружественное сотрудничество и братская взаимопомощь. Страны с более высоким уровнем развития экономики оказывают всемерную братскую помощь менее развитым странам в экономическом отношении. Последние, опираясь на опыт других социалистических государств, на равноправное сотрудничество и братскую взаимопомощь, быстро наверстывают время, подтягивают свою экономику до уровня передовых.

Советский Союз, как государство с более высоким уровнем экономического развития и в социалистической системе государств, и во всем мире, как великая держава, возглавляющая социалистический лагерь, оказывал и оказывает всем социалистическим госу-

дарствам огромную бескорыстную экономическую помощь в строительстве социализма.

«Наш народ, — говорил Н. С. Хрущев, — делится всем с другими социалистическими государствами. Советские люди готовы последним куском хлеба по-братски с ними поделиться»¹.

Правящие круги империалистических государств, в первую очередь, США, прилагают все усилия к подрыву отношений между странами социалистического лагеря, к расшатыванию принципа социалистического интернационализма, являющегося основой их отношений, прямо или через современных ревизионистов, типичными представителями которых выступают югославские ревизионисты.

Борясь против ревизионизма, коммунистические и рабочие партии социалистических стран защищают принципы социалистического интернационализма и сплоченность социалистического лагеря.

Автор отмечает, что во взаимоотношениях стран социализма общепризнанные принципы международного права, в частности принципы равноправия, уважения государственного суверенитета, взаимной выгоды и т. д. приобретают новое содержание, новое качество. Так, например, принцип равенства в экономических отношениях между социалистическими странами является не формальным, а подлинным, основанным на братской взаимопомощи и товарищеском сотрудничестве. Уважение государственного суверенитета означает не формальное признание, но оказание всемерной помощи, необходимой для обеспечения действительной политической и экономической независимости.

Что касается принципа взаимной выгоды, то социалистические страны в своих экономических отношениях руководствуются принципом пролетарского интернационализма, учитывают не только интересы одной социалистической страны, но и социалистического лагеря в целом.

Экономическое сотрудничество государств социалистического лагеря осуществляются в разнообразных правовых формах. Исключительно важную роль в развитии многогранных форм экономических связей между этими странами выполняют Совет Экономической взаимопомощи (СЭВ), созданный в январе 1949 года.

Совет Экономической Взаимопомощи является международной организацией социалистического типа. Он коренным образом отличается от целого ряда послевоенных объединений капиталистических стран, как например, ЕЭС, ЕОУС, Европейский Совет и т. д., которые являются замкнутыми экономическими организациями, созданными в целях примирения противоречий между монополиями и закабаления народов империалистическими странами.

¹ См. «Правда» от 22 ноября 1957 г.

² См. Мао Цзе-дун, Речь на Юбилейной сессии Верховного Совета СССР, «Правда» от 7 ноября 1957 года.

¹ Н. С. Хрущев, Речь на Совещании работников сельского хозяйства Юга и Северного Кавказа, «Правда» 14 марта, 1957 г.

Совет Экономической Взаимопомощи способствует дальнейшему расширению экономических и внешнеторговых связей. Совет экономической взаимопомощи является открытой, равноправной международной экономической организацией нового типа. В рамках СЭВ осуществляется специализация и кооперирование производства взаимосвязанных отраслей народного хозяйства стран социалистического лагеря и координация перспективных планов развития их народного хозяйства.

В рамках социалистической мировой системы хозяйства создается рациональное международное разделение труда и прокладывается верный путь для наиболее полного использования всех экономических ресурсов каждого социалистического государства и ускорения победы социализма в экономическом соревновании двух мировых систем.

Во второй главе исследуются особенности торговых договоров и соглашений между странами социалистического лагеря.

Страны социалистического лагеря во главе с Советским Союзом заключили и заключают друг с другом торговые договоры и соглашения, назначение которых состоит в регулировании торговых и других экономических отношений между ними. Торговые договоры и соглашения между социалистическими странами основываются на принципах полного равенства, взаимной выгоды и братской взаимопомощи. Они коренным образом отличаются от аналогичных договоров и соглашений, заключаемых между капиталистическими странами, и в особенности от торговых договоров и соглашений, заключенных империалистическими государствами с отсталыми в экономическом отношении странами.

Торговые договоры и соглашения, навязываемые империалистическими державами другим странам, направлены на закабаление малых стран и стран, отсталых в экономическом отношении, рассчитаны также и на то, чтобы подчинить эти страны своему влиянию и вовлечь их в агрессивные империалистические блоки.

В противоположность этому торговые договоры и соглашения между странами социалистического лагеря основываются на искреннем желании помочь друг другу и добиться общего экономического подъема.

В первые годы существования социалистической системы мирового хозяйства торговые соглашения, между странами социалистического лагеря заключались, как правило, на краткие сроки, не более чем на один год. В последнее время на смену им пришли долгосрочные торговые соглашения.

Долгосрочные торговые соглашения сравнительно с соглашениями краткосрочными имеют большое преимущество. Они дают социалистическим странам возможность планировать товарооборот на ряд лет вперед и увязывать его с общими народнохозяйственными планами. Они представляют странам социализма обширный и устойчивый рынок для сбыта их продукции и вместе с тем гарантируют занятость их промышленности, тем самым соз-

дают устойчивость внешне-торговых связей стран социалистического лагеря и избавляют их от пагубного влияния капиталистических кризисов и рыночной стихии.

В диссертации конкретно рассматриваются торговые договоры и соглашения, заключенные между социалистическими странами¹. Автор подробно анализирует их содержание. Торговые договоры между социалистическими странами регулируют широкий круг вопросов, касающихся экономических взаимоотношений участников соглашений вообще и режима внешней торговли в частности.

В области ввоза и вывоза товаров договаривающиеся стороны предоставляют друг другу, как правило, режим наиболее благоприятствуемой нации. В частности это относится к таможенным пошлинам, налогам и прочим сборам, складированию товаров, а также к правилам оформления документации и т. д.

В соответствии с этим, произведения почвы и промышленности, ввозимые и вывозимые с территории одной из договаривающихся сторон не подвергаются каким-либо иным или более высоким пошлинам, налогам или прочим сборам, или иным правилам, или более обременительным формальностям, чем те, которым подвергаются подобные же произведения почвы и промышленности какого-либо третьего государства.

В торговых договорах имеются также постановления об освобождении от таможенных пошлин и других сборов ряда товаров, временно ввозимых на территорию договаривающихся сторон, при условии, что по истечении определенного срока эти товары подлежат обратному вывозу.

В отношении обложения внутренними сборами товаров одной стороны на территории другой торговые договоры предусматривают либо режим, установленный для отечественных товаров, либо ~~либо~~ режим, установленный для отечественных товаров, режим, установленный для товаров наиболее благоприятствуемой нации. В этом случае правило формулируется альтернативно, право выбора целиком и полностью принадлежит договаривающимся сторонам и обусловлено исключительно взаимной выгодой и интересами участников соглашения.

Торговые договоры посвящают торговому мореплаванию целый ряд статей, связанных с режимом торговых судов в портах и территориальных водах договаривающихся сторон. Судам одной стороны и их грузам предоставляется при их входе и выходе, а также во время их пребывания в портах другой стороны, режим наиболее благоприятствуемой нации, который основывается на началах полного равенства в духе пролетарского интернационализма.

¹ Договор о торговле и мореплавании между СССР и КНР от 23 апреля 1958 г.; торговый договор между СССР и ГДР от 7 июля 1945 г.; Соглашение о товарообмене и платежах между КНР и Чехословакией 1958 г.; торговое соглашение между СССР и КНР от 19 апреля 1950 г.; торговое соглашение между КНДР и ДРВ от 31 марта 1958 г.; соглашение о взаимных поставках товаров и платежах на 1958—1960 гг. между Болгарией и Чехословакией 1958 г.; соглашение о пограничной торговле между КНР и ДРВ 1958 г. и т. д. и т. д.

Согласно теории международного права суда договаривающихся сторон, независимо от того, имеется ли в торговых договорах специальное указание о территориальных водах, пользуются режимом наиболее благоприятствуемой нации при их пребывании в территориальных водах другой стороны. Этим можно объяснить, что в большинстве торговых договоров между социалистическими странами отсутствует указание о территориальных водах¹.

Торговые договоры содержат постановления, касающиеся перевозки и транзита. В соответствии с постановлениями при перевозках по внутренним железнодорожным, грунтовым и водным путям товаров, пассажиров и багажа, участники соглашения взаимно предоставляют режим наиболее благоприятствуемой нации во всем, что касается приема груза к перевозке, способов и стоимости перевозки, а также сборов, связанных с перевозкой в том же направлении и на том же протяжении пути.

Что же касается правил и формальностей по вопросам транзита для товаров, то договаривающиеся стороны взаимно предоставляют режим не менее благоприятный, чем для транзитных товаров какого-либо третьего государства.

Юридические и физические лица одной стороны на территории другой, согласно постановлениям торговых договоров, пользуются во всех отношениях не менее благоприятным режимом, чем тот, который предоставляется юридическим и физическим лицам любого третьего государства.

Некоторые торговые договоры предусматривают для юридических и физических лиц одной стороны на территории другой в некоторых отношениях национальный режим².

Важное значение имеют постановления торговых договоров относительно исполнения арбитражных решений. Стороны исполняют такие решения только в случаях, если рассмотрение спора данным третейным судом, специально для этой цели образованным или постоянно действующим, было надлежащим образом согласовано сторонами. Исполнение арбитражных решений осуществляется в соответствии с законодательством страны, на территории которой такое исполнение имеет место.

В торговых соглашениях между социалистическими странами содержатся постановления об обязательстве правительств в отношении выполнения торговых контрактов. В социалистических странах народное хозяйство развивается в соответствии с планом. Это дает им возможность обеспечить поставки товаров в установленном количестве и в указанные сроки в соответствии с обусловленными контингентами.

В торговых соглашениях социалистических стран с капиталистическими не содержится твердых обязательств правительств, так как поставки товаров осуществляются не государственными орга-

низациями, а частными фирмами и отдельными лицами. Буржуазные правительства в лучшем случае принимают на себя обязательства обеспечить выдачу импортных и экспортных лицензий на товары, не указанные в контингентных списках.

Торговые соглашения предусматривают, что расчеты производятся, как правило, на основе клиринга. Клиринговые счета ведутся по системе двойного счета. Государственные банки сторон открывают друг другу особые беспроцентные счета — счета «А» и «Б». Банки извещают друг друга о поступивших суммах на эти счета. По получении извещений один из банков выплачивает суммы торговым организациям — продавцам своей страны.

Особенность торговых соглашений между социалистическими странами состоит в том, что стоимость товаров, поставляемых сторонами друг другу, обычно равна. Однако, вследствие особенностей характера товаров, сезонности поставки и других причин может иметь место несоответствие баланса. Платежи одной стороны в течение определенного периода могут превышать платежи другой стороны. В этом случае каждое полугодие уполномоченные стороны по проверке хода выполнения поставок представляют своим правительствам рекомендации по увеличению страной — должником своих поставок стране — кредитору.

Если к концу года стоимость поставок и услуг одной стороны превысит стоимость поставок и услуг другой стороны, то сторона — должник обязана погасить образовавшееся превышение стоимости поставок другой стороны по своему усмотрению в течение 3-х месяцев или дополнительными товарными поставками, или золотом, или путем перевода свободной валюты. Результаты анализа показывают, что торговые договоры и соглашения, регулирующие внешнеторговые отношения между странами социалистического лагеря, наряду с невиданными в истории новыми нормами, содержат также некоторые правовые нормы, которые одинаковы по своей форме с нормами, применяемыми в отношениях социалистических стран с капиталистическими.

Однако, эти правовые нормы во взаимоотношениях между социалистическими странами приобрели принципиально новое содержание. Новое содержание подчиняет себе старую правовую форму не для того, чтобы ее увековечить, а для того, чтобы ее использовать в целях дальнейшего развития этих стран по пути прогресса и расцвета.

В. И. Ленин указывал, что новое содержание «может и должно проявить себя в любой форме и новой и старой, может и должно переродить, победить, подчинить себе все формы, не только новые, но и старые, — не для того, чтобы со старым помириться, а для того чтобы уметь все и всякие, новые и старые формы сделать оружием полной и окончательной решительной и бесповоротной победы коммунизма»¹.

¹ В ст. 5 Торгового договора между СССР и Польшей содержится упоминание о территориальных водах.

² Торговый договор между Чехословакией и Польшей 1947 года.

¹ См. В. И. Ленин, Соч. т. 31, стр. 83.

В данном случае служебная роль правовых норм состоит в регулировании товарооборота на мировом социалистическом рынке. В соответствии с этим, в правовых нормах, применяемых во внешнеторговых отношениях между государствами социалистического лагеря, находит свое выражение их нерушимая дружба и братское сотрудничество, иначе говоря, пролетарский интернационализм.

Государства социалистического лагеря в своих экономических отношениях широко применяют принцип наибольшего благоприятствования. Однако, этот принцип в условиях братских отношений стран социализма приобрел принципиально новое качество. В нем находят свое юридическое выражение принципы полного равенства, взаимной выгоды, уважения суверенитета каждой социалистической страны.

В современной торгово-договорной практике крупных империалистических государств, прежде всего США, появляется тенденция максимально ограничить действие этого принципа или превратить его в орудие внешне-экономической экспансии и расширить пределы национального режима. Так, после второй мировой войны США все больше добиваются признания за ними в ряде стран права на национальный режим почти во всех областях экономических отношений США с другими государствами. Вследствие громадной разницы в экономическом и политическом положении США и слаборазвитых и зависимых стран, принцип наибольшего благоприятствования и национальный режим, устанавливаемые в торговых договорах США, фактически служат интересам американских монополий.

Договорная практика социалистических стран идет по пути сокращения количества изъятий из сферы действия принципа наибольшего благоприятствования для того, чтобы возможно полнее использовать преимущества, вытекающие из этого принципа. Однако, поскольку взаимные экономические отношения между странами социалистического лагеря в корне отличаются от экономических отношений капиталистических стран; выгоды, льготы и привилегий, имеющие место в взаимоотношениях между социалистическими странами, не могут автоматически распространяться на капиталистические страны.

В торговых договорах социалистических стран содержатся в ряде случаев постановления о применении национального режима. Этот режим в области торговли предусматривает приравнение иностранцев к местным гражданам в отношении всего того, что касается торговой деятельности последних, а также юридических лиц. При этом национальный режим нередко сочетается с принципом наиболее благоприятствуемой нации. Заинтересованная сторона в этом случае сама определяет тот или иной режим в зависимости от того, который из них наиболее выгоден для нее. Оба эти принципа в отношениях между социалистическими странами служат укреплению и развитию экономических связей стран социалистического лагеря.

В третьей главе рассматриваются «Общие условия поставок» между социалистическими странами. Назначение их заключается в правовом регулировании гражданских правоотношений между внешнеторговыми организациями социалистических стран.

«Общие условия», как и другие торговые соглашения, возникли в процессе экономического сотрудничества между социалистическими странами. С развитием внешнеторгового оборота, а также с увеличением числа заключаемых внешнеторговых сделок, расширением специализации и кооперирования производства, возникла необходимость создать специальные нормы права, регулирующие внешнеторговые сделки между странами социализма, с тем, чтобы сузить область действия коллизионных норм права.

До 1957 г. между странами социалистического лагеря, хотя и существовали лишь двусторонние «Общие условия поставок», но уже тогда сложился целый ряд новых, приемлемых для всех стран — участниц СЭВ, правил. Вследствие этого возникла потребность в закреплении в договорном порядке новых форм регулирования правовых отношений между внешнеторговыми организациями.

Учитывая это, Постоянная комиссия по внешней торговле СЭВ в 1957 г. разработала «Общие условия поставок» между внешнеторговыми организациями стран — участниц СЭВа, которые вступили в силу с 1-го января 1958 года («Общие условия СЭВ 1958 г.»).

На основе «Общих условий поставок СЭВ 1958 г.» между странами — участниками СЭВа были заключены двусторонние соглашения¹.

«Общие условия» значительно упрощают процесс заключения контрактов между экспортером и импортером, предотвращают возникновение споров в процессе их выполнения и ускоряют товарооборот на мировом социалистическом рынке, и тем самым, способствуют специализации и кооперированию производства в мировой социалистической системе хозяйства.

«Общие условия» коренным образом отличаются от так называемых «коммерческих типовых условий», которые применяются на капиталистическом рынке.

«Коммерческие типовые условия» между капиталистическими странами создаются на началах закабаления и давления сильнее-шего партнера на своего контрагента и являются средством навязывания контрагентам в менее развитых странах неравноправных условий. В противоположность этому «Общие условия», как и все торговые договоры и соглашения между социалистическими странами, построены исключительно на принципах равноправия с со-

¹ Протокол об общих условиях поставок между СССР и ГДР от 11 апреля 1958 г.; Протокол об общих условиях поставок между СССР и Польшей от 19 апреля 1958 г. и т. д.

блюдением интересов обеих стран, на полном взаимном доверии и бескорыстной дружбе.

Подавляющее большинство постановлений «Общих условий поставок» является одинаковым для всех стран социализма. Имеющиеся небольшие отличия в их текстах вызваны географическим расположением отдельных стран и, в отдельных случаях, особенностями условий поставок.

В диссертации рассматриваются «Общие условия СЭВ 1958 года» в сопоставлении с двусторонними общими условиями поставок. В общих условиях поставок СЭВ регламентируются вопросы о форме и порядке подписания контракта.

Контракт считается заключенным в момент подписания его обеими сторонами, а в случае, когда он заключается между отсутствующими, в момент получения заказчиком или предлагающим уведомления о подтверждении заказа или принятия предложений без оговорок в пределах срока, указанного в заказе или предложении. Если в заказе или предложении не определен такой срок, то в течение 30 дней, считая со дня их отправки.

Согласно общим условиям поставок в контракте должны быть указаны наименование товаров, количество, качество, стандарт, цены, сумма, маркировка, условия поставки, место и срок поставки и другие специальные условия.

Качество товара, согласно общим условиям поставок, соответствует определенной качественной характеристике, техническим условиям или стандарту или согласованному между сторонами образцу и подтверждено соответствующим документом, указанным в контракте. Перед отгрузкой товара экспортер обязан за свой счет подвергнуть проверке качество товара в соответствии с условиями и требованиями, предусмотренными в контракте. В случае, когда в контракте не оговорены условия качества товара, то экспортер должен проверить товар в соответствии с обычными условиями проверки, существующими в его стране.

Количество мест или вес товара определяется соответствующими документами, в зависимости от условий перевозки. Например, при железнодорожных перевозках таким документом является железнодорожная накладная, при водных перевозках — коносамент или водная накладная и т. д.

Для того, чтобы обеспечить возможность нормального использования машин и оборудования в производстве, их пуска, эксплуатации и ухода в процессе эксплуатации, а также текущего ремонта, экспортер должен предоставить в распоряжение импортера техническую документацию в соответствии с практикой, под которой понимаются различные материалы, направляемые импортеру вместе с товаром в целях оказания импортеру помощи в вопросах правильного использования товара.

Экспортер сохраняет исключительное право на такую техническую документацию. Импортер имеет право только ее использо-

вать, но не имеет право ее воспроизводить, размножать и опубликовывать. В случае, когда контракт аннулирован, техническая документация, переданная импортеру, подлежит возврату экспортеру по его требованию.

Общими условиями предусмотрены пять видов условий поставки товаров — франко вагон государственная граница страны поставщика, фоб. сиф. франко место погрузки товара на транспортные средства импортера, франко место сдачи товаров к перевозке организации воздушного транспорта в стране поставщика и франко поставщик. В некоторых общих условиях поставок юридические понятия продажи на условиях франко вагон и фоб уточнены или расширены¹.

Большинство общих условий поставок не устанавливают сроков поставок, указывая на то, что этот вопрос должен решаться в контракте. В некоторых общих условиях предусмотрены сроки поставок по кварталам или месяцам². Экспортер обязан поставить товары в срок поставки, установленный в контракте. Если одна из сторон требует досрочные или отсрочные поставки товаров, то вопрос об удовлетворении этого требования может быть решен по соглашению между сторонами.

«Общие условия поставок» обязывают также как экспортера, так и импортера извещать друг друга о готовности товара и об отгрузках в порядке и в сроки, предусмотренные в контракте. Если в контракте не предусмотрены иные сроки, то импортер обязан сообщить отгрузочные данные экспортеру не позднее 30 дней до начала установленного в контракте срока поставки товара.

Согласно общим условиям поставок стороны несут ответственность за неисполнение или частичное неисполнение своих договорных обязательств. Однако при наступлении обстоятельств непреодолимой силы или других обстоятельств, стороны могут освободиться от ответственности за неисполнение или частичное неисполнение обязательств. Под обстоятельствами непреодолимой силы понимаются обстоятельства, которые возникли после заключения контракта в результате непредвиденных ~~чрезвычайного~~ чрезвычайных событий чрезвычайного характера, которые она не могла предотвратить. Под другими обстоятельствами понимаются обстоятельства, наступившие помимо воли сторон, которые сторона, встретившаяся с ними не в состоянии устранить при проявлении максимальной заботливости. Эти обстоятельства должны быть непосредственной причиной невыполнения ~~обязательств~~ обязательств и вытекать из двустороннего соглашения или из контракта, или из права стороны поставщика, применяемого к заданному контракту.

Общими условиями поставок установлен также порядок предъявления и урегулирования взаимных претензий, вытекающих из

¹ См. § 2 Общих условий поставок между СССР и Албанией и § 1 общих условий поставок между КНР и ДРВ.

² См. Общие условия поставок между КНР и Румынией и др.

контрактов. Претензии могут быть заявлены только в отношении качества товара, в случае его несоответствия качеству, обусловленному в контракте, и в отношении количества товара, в случае его несоответствия количеству, указанному в упаковочном листе.

Все споры, могущие возникнуть из контракта или в связи с ним, согласно общим условиям, рассматриваются в арбитражном порядке и не подлежат рассмотрению общими судами. Исходя из принципа равноправия сторон, общие условия предусматривают, что споры по сделкам рассматриваются в арбитраже страны местонахождения ответчика или, по договоренности сторон, в арбитраже третьей страны.

Заключение «Общих условий поставок» между социалистическими странами, в особенности «Общих условий СЭВ 1958 г.», привело к тому, что в правоотношениях между внешнеторговыми организациями социалистических стран сократились случаи коллизий по вопросам обязательственного права. При определении прав и обязанностей сторон по сделке и в случае возникновения спора обычно не требуется обращаться к внутреннему праву какого-либо одного государства, а тем самым и не нужно устанавливать, какое право подлежит применению к сделке. Только в тех редких случаях, когда тот или иной вопрос не был урегулирован «Общими условиями», возникает вопрос выбора закона, т. е. применения коллизионных норм.

Согласно § 74 «Общих условий СЭВ 1958 года» к правоотношениям сторон по поставкам товаров, которые не урегулированы или не полностью урегулированы контрактами или «Общими условиями» применяется материальное право страны продавца. Во внешнеторговой практике под применением материальных норм права страны продавца подразумеваются общие нормы права.

В приведенной коллизионной норме правильно разрешен вопрос об обратной отсылке в международном частном праве. Поскольку «Общие условия» подчеркивают применение материального права страны продавца, следовательно, они исключают возможность обратной отсылки или отсылки к закону третьей страны.

«Общие условия», как и другие международные соглашения носят обязательный характер. В преамбуле «Общих условий» указывается, что «поставки товаров будут производиться на следующих условиях, если иное не будет установлено в отдельных контрактах вследствие особенностей поставки». Таким образом, «Общие условия», распространяются на все взаимные поставки товаров между внешнеторговыми организациями социалистических стран, независимо от того, отсылают ли к ним стороны в контракте. Только в случае, когда предмет поставки обладает известной спецификой или сами условия его поставки отличаются особенностями, можно отступать от отдельных положений Общих условий поставок.

В диссертации рассматриваются типовые контракты, применяемые в отношениях между социалистическими странами. Эти

типовые контракты существенно отличаются от так называемых «типовых контрактов», применяемых на мировом капиталистическом рынке. Последние являются орудием проникновения капитала в чужие страны, с одной стороны, и отражением торговых обычаев, существующих на капиталистическом рынке, с другой стороны. В капиталистическом мире крупные монополии обладают мощным капиталом и держат в своих руках ту, или иную отрасль производства. Это дает им возможность навязывать контрагентам в менее развитых странах, в особенности в колониальных и полуколониальных странах, неравные условия.

В противоположность этому, типовые контракты на мировом социалистическом рынке построены на основе принципа полного равноправия, согласованы на сессии СЭВа. Они вступают в силу только после их обсуждения и согласования соответствующих стран. Типовые контракты содействуют еще более тесному экономическому сотрудничеству и способствуют непрерывному подъему народного хозяйства в социалистических странах.

* *
*

Торговые договоры и соглашения между социалистическими странами играли и играют огромную роль в деле правового регулирования экономических отношений между ними. Выполняя свою служебную роль, они способствуют расширению товарооборота и укреплению экономической мощи отдельных социалистических государств и социалистического лагеря в целом.

Рост и укрепление экономической мощи и усиление политического единства и сплоченности стран социалистического лагеря являются прочной гарантией мира во всем мире.

Государства социалистического лагеря, развивая и укрепляя экономические связи на мировом социалистическом рынке, стремились и стремятся к укреплению и нормализации своих отношений со всеми государствами, независимо от их социально-экономического строя и, в особенности, со слаборазвитыми странами на основе ленинского принципа мирного сосуществования государств.

207460
Центральная научная
БИБЛИОТЕКА
Академии наук Киргизской ССР