

ИНСТИТУТ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И МЕЖДУНАРОДНЫХ
ОТНОШЕНИЙ АКАДЕМИИ НАУК СССР

На правах рукописи

ВАСИЛЬКОВ Н. П.

МОНОПОЛИСТИЧЕСКИЙ КАПИТАЛ В
ИТАЛЬЯНСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
ПОСЛЕ II МИРОВОЙ ВОЙНЫ

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Москва — 1958 г.

Настоящая работа посвящена рассмотрению монополистического капитала в итальянской промышленности после II мировой войны. Уяснение этого вопроса имеет важное значение для понимания особенностей, подчас противоречивых, развития итальянской промышленности и экономики вообще в послевоенный период, ибо монополии — это господствующая и направляющая сила современного итальянского общества.

Работа состоит из введения и трех глав. Во введении дана краткая характеристика особенностей исторического развития итальянского капитализма, а также положение итальянского монополистического капитала после окончания II мировой войны.

В первой главе, являющейся основной в работе, рассматривается вопрос о том, что представляет собою современный монополистический капитал Италии.

Во второй главе показано, как и в каком направлении итальянские монополии ориентировали развитие итальянской промышленности после II мировой войны. Здесь рассмотрено влияние монополий на общее развитие итальянской промышленности, а также на отдельные наиболее важные отрасли и группы отраслей промышленности.

В третьей главе, являющейся заключительной, рассмотрены социально-экономические последствия господства монополий в итальянской промышленности, а также освещен вопрос о борьбе прогрессивных сил Италии против монополий.

Работа охватывает период, примерно, с 1950 по 1956 гг. Она основана на итальянской официальной, профсоюзной, партийной и предпринимательской литературе, а также на материалах международных организаций. Используются также материалы, касающиеся рассматриваемых в работе вопросов, которые появились в иностранной литературе.

Содержание отдельных глав приводится ниже.

Введение. Италия — страна, в которой значительно раньше, чем в других странах мира, зародились капиталистические формы производственных отношений, в дальнейшем сильно отстала от крупнейших стран Западной Европы в своем экономическом развитии. Запоздалое экономическое развитие Италии связано с целым рядом исторических и социально-экономических условий страны. Главными из них являются следующие: 1) позднее создание единого национального рынка; 2) сохранение в Италии, особенно в ее южных районах, очень

130294

ЦЕНТРАЛЬНАЯ НАУЧНАЯ
БИБЛИОТЕКА
А.Н. Киргизской ССР

значительных пережитков феодальных производственных отношений; 3) бедность Италии полезными ископаемыми и капиталами; 4) узость внутреннего рынка, в силу постоянно низкого уровня доходов и потребления подавляющей части населения страны.

Экономическая отсталость Италии обусловила своеобразие развития итальянского капитализма и его перехода в фазу империализма. В условиях слабой производственной базы, больших трудностей накопления капитала и, наконец, крайне неблагоприятного положения Италии в мировом хозяйстве отдельные итальянские компании испытывали большие трудности в деле расширения производства и укрупнения своих предприятий. Развитие шло прежде всего путем установления финансовой зависимости одних наиболее крупных компаний над другими, т. е. путем усиления централизации капитала. В результате быстро возникали финансовые группы, которые, имея большое влияние в экономической и политической жизни Италии, располагали слабой производственной базой. Это несоответствие между слабой производственной базой и чрезвычайно разросшейся монополистической надстройкой обусловило крайнюю неустойчивость всей экономической системы Италии: экономические кризисы всякий раз до основания потрясали всю систему итальянского империализма, выводя из строя огромное число предприятий, в том числе наиболее крупные. Это обстоятельство, в свою очередь, обусловило постоянное и чрезвычайно широкое использование монополиями государства с его санирующими мероприятиями.

Все противоречия итальянского империализма достигли предельной остроты в связи со II мировой войной. Непосредственно в послевоенный период итальянские монополии были сильно потеснены демократическими силами в своих политических позициях. Однако опираясь на поддержку американского империализма и Ватикана, они сумели сохранить, а в последующие годы очень значительно укрепить свои позиции в стране. Об усилении экономических позиций монополий в послевоенный период свидетельствуют приведенные в работе данные об усилении концентрации производства и централизации капитала, а также о степени монополизации производства в отдельных отраслях промышленности.

Глава I. Глава начинается небольшим параграфом, в котором освещается вопрос о современной структуре итальянского монополистического капитала. До кризисов межвоенного периода основой структуры итальянского монополистического капитала являлись крупнейшие банки. Они держали контрольные пакеты акций крупнейших компаний, финансировали их и в силу этого имели решающее влияние в делах этих компаний. В связи с кризисом 1920—22 гг. и особенно кризисом 1929—33 гг. эти банки обанкротились. В результате санирую-

щих мероприятий государства, они вместе с огромным числом зависящих от них компаний перешли под контроль государства и, утратив свое решающее влияние в промышленности, превратились в кредитные институты публично-правового характера, занимающиеся преимущественно операциями краткосрочного и среднесрочного кредитования.

Крупнейшие промышленные и финансовые компании, устоявшие на ногах во время кризисов, скупив по дешевке пакеты акций большого числа разорившихся и ослабевших во время кризисов компаний, став крупными держательскими компаниями-холдингами, стоящими во главе очень мощных монополистических групп.

Структура современного итальянского монополистического капитала характеризуется тем, что координирующей и направляющей силой итальянского монополистического капитала являются, с одной стороны, частно-монополистические холдинги, являющиеся центрами средоточения монополистических сил, выстоявших на ногах во время кризисов, а с другой стороны — государственные холдинги — ИРИ, ЭНИ, ФИМ, являющиеся центрами средоточения монополистических сил, пораженных и ослабленных кризисами и II мировой войной.

Итальянские монополии имеют в настоящее время наиболее развитую форму — форму концерна, которая в некоторых случаях переплетается с другой формой монополий — трестом. Каждая из итальянских монополий имеет свои особенности. Рассмотрению этих особенностей посвящен следующий, второй параграф первой главы.

В этом параграфе рассмотрены девять наиболее мощных и влиятельных монополий Италии. Это — «Эдисон», «ИФИ-ФИАТ», «Монтекатини», «Пирелли», «Бастоджи», «Чентрале», «САДЭ», «СНИА—Вискоза», «Италчументи». При рассмотрении каждой из указанных монополий показаны их финансовая мощь, сфера деятельности и удельный вес в промышленном производстве, финансовые связи внутри монополистической группы, а также связи с другими монополиями и государством. Наконец, указаны фактические хозяева отдельных монополистических групп и их первые доверенные лица.

Наряду с частно-монополистическими группами, в итальянской промышленности действует значительное число очень мощных государственно-монополистических групп. Их рассмотрению посвящен следующий, третий параграф первой главы.

Италия относится к числу стран с наиболее развитым государственно-монополистическим сектором. Чрезвычайно широкое развитие государственно-монополистического сектора в Италии связано прежде всего с общей слабостью итальянского капитализма, итальянской экономики вообще. Это обстоятельство вело к расширению участия итальянского государства в экономике различными путями. В начальной фазе развития

капитализма в Италии государство активно содействовало созданию крупной промышленности. В последующий период оно непосредственно брало на себя инициативу проведения широких мероприятий в экономической области. Однако главным путем расширения государственно-монополистического сектора в Италии является проведение государством широких санирующих мероприятий во время потрясений, вызываемых экономическими кризисами и войнами. Развитие государственно-монополистического сектора в Италии было в значительной мере усилено и ускорено продолжительным господством в стране фашизма.

В силу того, что развитие государственно-монополистического сектора шло в Италии различными путями, он характеризуется крайней разнородностью: предприятия, составляющие этот сектор, отличаются друг от друга по своему правовому статусу, по формам контроля со стороны государства, финансовым и имущественным отношениям с государством и денежным рынком. Однако подавляющую часть итальянских государственно-монополистических предприятий образуют предприятия с «экономическим» участием государства. Это те, которые являются самостоятельными юридическими лицами, имеют частно-капиталистическую структуру и осуществляют самостоятельную экономическую деятельность. Государство участвует в них косвенно, т. е. через предприятия публично-правового характера, либо через т. наз. «автономные государственные предприятия».

За небольшим исключением, предприятия, контролируемые государством, объединены в государственно-монополистические группы, во главе которых стоят либо автономные государственные предприятия, либо холдинги публично-правового характера, либо, наконец, акционерные общества с решающим участием государства. Через эти головные предприятия (непосредственно подчиненные министерству государственного участия), итальянское государство контролирует деятельность отдельных предприятий, входящих в государственно-монополистические группы. В параграфе подробно рассмотрены четыре государственно-монополистические группы, действующие, преимущественно в промышленности. Это — группы ИРИ, ЭНИ, ФИМ, «Конье». При рассмотрении каждой из них показана история возникновения, сфера деятельности, финансовая мощь и удельный вес в промышленном производстве, финансовые и имущественные отношения с государством, денежным рынком, а также связи с частно-монополистическими группами.

Рассмотрение отдельных государственно-монополистических групп приводит нас к следующим выводам:

1. Государственно-монополистические предприятия, действующие в итальянской промышленности, сосредоточены почти

исключительно в отраслях, производящих средства производства, и имеют в большинстве из них преобладающее значение.

2. За некоторым небольшим исключением государственно-монополистические предприятия, действующие в итальянской промышленности, являются предприятиями со смешанным капиталом. Итальянское государство выступает в этих предприятиях в качестве коллективного акционера, который, владея сравнительно небольшой долей их капитала, тем не менее контролирует или может контролировать их с помощью широких систем участия, образованных из государственных холдингов (или автономных государственных предприятий), их дочерних обществ и большого числа компаний, в которых эти дочерние общества держат прямо или косвенно контрольные пакеты акций.

3. В лице своих холдингов итальянское государство играет роль посредника между денежным рынком, с одной стороны, и значительной частью промышленности, с другой: эти холдинги берут под гарантию государства финансовые средства на денежном рынке и передают их в той или иной форме широкой группе предприятий.

4. Взаимоотношения между частно-монополистическими и государственно-монополистическими предприятиями меняются как по отдельным отраслям, так и в различные фазы одного цикла. При всем этом можно сказать, что отношения основной массы государственно-монополистических предприятий с частно-монополистическими предприятиями характеризуются зависимостью и подчиненностью. Они призваны создавать частно-монополистическим предприятиям благоприятные условия для извлечения монопольных прибылей.

Четвертый параграф I главы посвящен международным связям итальянских монополий. Рассмотрено участие иностранного капитала в Италии и итальянского капитала за границей.

Иностранный капитал всегда имел очень значительное влияние в итальянской экономике. В последние годы оно еще больше возросло в связи с существенным ростом иностранных капиталовложений в итальянскую экономику. Итальянские монополии проявляют заинтересованность в привлечении иностранного капитала в Италию и добиваются от правительства принятия мер, создающих благоприятные условия для иностранных инвесторов в Италии. Эта их позиция объясняется, во-первых, тем, что рынок капиталов в Италии очень узок и в связи с этим предприятия встречают большие трудности в деле привлечения финансовых средств; во-вторых, стремясь расширить участие иностранного капитала в итальянских монополистических предприятиях, итальянские монополии надеются таким путем повысить заинтересованность иностранных моно-

полий в судьбе итальянских монополистических предприятий и улучшить их позиции на мировом рынке.

Приток иностранных частных капиталов составил за период с 6 апреля 1948 г. по 31 декабря 1953 г. 44,4 млрд. лир, в 1954 г. — 19,9 млрд. лир, в 1955 г. — 35,7 млрд. лир и в 1956 г. — 59,4 млрд. лир. Общая сумма иностранных частных капиталов, вложенных в итальянскую экономику за период с 1948 г. по 1956 г., составила 159,4 млрд. лир¹⁾. К этой сумме необходимо прибавить еще 37,1 млрд. долларов, вложенных в Италию за этот же период странами Европейского платежного союза²⁾. Таким образом, всего вложено за указанный период 182 млрд. лир, или 291 млн. долларов (без учета реинвестиции прибылей, полученных на иностранный капитал, вложенный в Италию).

Первое место по размерам вложенных в Италию капиталов стоят американские компании, которые значительно опередили в этом отношении своих английских коллег, занимавших после окончания II мировой войны первое место как по размерам вложенных в Италию капиталов, так и по числу контролируемых итальянских компаний. Американские прямые капиталовложения в Италию возросли с 63 млн. долларов в 1950 г. до 204 млн. долларов в 1956 г. Из них 107 млн. долларов вложено в нефтяную промышленность, 56 млн. долларов в обрабатывающую промышленность³⁾.

Значительные капиталы вложены в Италию швейцарскими (электроэнергетическая промышленность) и английскими компаниями (текстильная промышленность, прежде всего производство искусственного волокна).

Иностранные частные капиталовложения в Италию хотя и возросли очень значительно в последние годы, однако остались сравнительно небольшими. Тем не менее они достаточны для того, чтобы иностранные и прежде всего американские монополии оказывали весьма существенное влияние на итальянскую экономику. Это связано с тем, что, во-первых, итальянская экономика и итальянский империализм сравнительно слабы; во-вторых, они находятся в значительной общеполитической и экономической зависимости от США; в-третьих, зависимость Италии от США определяется в значительной мере американскими государственными капиталовложениями, которые очень велики в Италии.

Именно с большим влиянием американского капитала в итальянской экономике связано то обстоятельство, что Италия более послушно, чем какая-либо другая западноевропейская страна, следует в фарватере американской политики.

В настоящее время итальянские монополии осуществляют экспорт капитала в очень значительных размерах, причем.

1) «Congiuntura economica» 6.IV. 1957.

2) Там же.

3) «Survey of Current Business» August 1957, p. 24.

итальянское государство выступает с различными экономическими, политическими и административными мероприятиями, благоприятствующими вывозу итальянского капитала. Итальянская статистика не дает данных о размерах экспорта итальянского капитала. По оценке журнала «Критика экономика» (1956 № 1 р. 80) общая сумма участия итальянского капитала за границей составляла в конце 1954 г. примерно 100 млрд. лир.

Среди итальянских монополий наиболее широкими международными связями располагает «Пирелли», которая является в значительной мере международной группой. Через находящийся в Базеле «Пирелли-холдинг» она контролирует большое число компаний, находящихся в самых различных странах. Значительное участие за границей имеет «СНИА—Вискоза», тесно связанная с английской «Куртэлд»; «Эдисон», создавший «Эдисон-энтэрнасьональ», специально для расширения своего участия за границей; «ФИАТ», тесно связанный со всеми крупнейшими автомобильными компаниями мира картельными соглашениями; «Монтекатини», а также государственно-монополистические группы ИРИ и ЭНИ.

Материалы, проведенные в этом параграфе, приводят к выводу о том, что в настоящее время итальянские монополии располагают широкими международными связями, которые они используют в проведении своей политики.

В заключении I главы рассмотрен вопрос о финансовой олигархии Италии. Здесь показаны те 50 семейств, которые в свое время призвали к власти в Италии Муссолини и сейчас являются властителями страны. Являясь фактическими хозяевами крупнейших компаний страны, эти люди действуют чаще всего за кулисами. На авансцене монополистических предприятий действует большая группа доверенных лиц. Некоторые из них за свою долгую и верную службу заслужили доверие своих хозяев и допущены в их узкий круг. Они стали крупнейшими акционерами страны. Фактические хозяева монополистических групп и их первые доверенные лица образуют то невидимое правительство, которое через тысячи незримых связей правит страной. Владея сравнительно небольшими капиталами, эта группа плутократов контролирует и полновластно распоряжается огромными массами капитала, аккумулированного различными путями в акционерных обществах. Методы, с помощью которых финансовая олигархия распоряжается подавляющей частью акционерного капитала страны и тем самым обеспечивает господство в национальной экономике, весьма многочисленны и различны. Наибольшее значение имеют система участия, личная и кровная уния между представителями различных монополий, между представителями финансовой олигархии, высшими представителями государственной и церковной бюрократии; «демократизация капитала»,

практика «делегирования» и передача крупных пакетов акций головного общества дочерним обществам.

Глава II. Итальянские монополии, являясь господствующей силой в стране, активно влияют на все стороны национальной экономики, направляя ее развитие на путь, который при сложившейся конъюнктуре обеспечивает им извлечение монопольно-высоких прибылей. В первые послевоенные годы политика монополий в области промышленности состояла в простом восстановлении военного ущерба на прежнем, довоенном техническом уровне. Это объяснялось тем, что они рассчитывали на сохранение еще в течение длительного времени депрессивного состояния мирового капиталистического рынка. Однако крайнее обострение некоторых социально-экономических проблем Италии, затруднения в области сбыта, а также получение итальянскими монополиями значительных финансовых средств по плану Маршалла толкнули их на путь обновления основного капитала. Развиваясь по этому пути, итальянская промышленность достигла в 1956—57 гг. высокого уровня производства как по сравнению с довоенным уровнем производства, так и по сравнению с уровнем производства, достигнутым другими капиталистическими странами. Однако это развитие характеризовалось глубокой противоречивостью и крайней неравномерностью. В работе рассмотрено влияние монополий как на общее развитие итальянской промышленности, взятой в целом (§ 1, глава II), так и на развитие отдельных отраслей.

В числе наиболее общих особенностей послевоенного развития итальянской промышленности, связанных с влиянием монополий, отмечены следующие:

1. В послевоенный период в итальянской промышленности достигнут уровень производства, который является несоответственно высоким по сравнению с размерами обновления основного капитала.

2. Процесс обновления основного капитала, проходивший в итальянской промышленности после II мировой войны, коснулся почти исключительно узкой группы крупнейших монополистических предприятий.

3. Значительное сокращение издержек производства, достигнутое в послевоенный период в итальянской промышленности, не повлекло за собой сколь-нибудь соответствующего снижения цен на промышленные изделия в стране.

4. Процесс обновления основного капитала итальянской промышленности базировался в значительной, а иногда в преобладающей мере на иностранном, импортном оборудовании.

Вторая половина II главы посвящена вопросу о влиянии монополий на развитие отдельных наиболее важных отраслей итальянской промышленности. Рассмотрены, в частности, их влияние на энергетическую промышленность, металлургию, на отрасли, производящие капитальное оборудование, на группу

отраслей, производящих предметы потребления и, наконец, на военное производство.

Из материалов, приведенных в этой части главы, видно, что отдельные отрасли итальянской промышленности развивались крайне неравномерно в послевоенный период: одни из них достигли чрезвычайно высокого уровня развития, другие сильно отстают в своем развитии или же колеблются около довоенного уровня. Диспропорциональное развитие итальянского промышленного производства в послевоенный период привело к очень существенным изменениям в структуре итальянской промышленности, особенно по сравнению с довоенным периодом. Это означает, что различным образом изменился уровень технической оснащенности отдельных отраслей промышленности и их доля в стоимости промышленной продукции.

Происшедшие структурные изменения, которые, в сущности, соответствуют основным тенденциям послевоенного развития итальянского промышленного производства, состоят в следующем: 1) в энергетической основе итальянской экономики произошел сдвиг в сторону повышения удельного веса газообразного и жидкого топлива (метан и нефтепродукты) за счет твердого топлива и электроэнергии; 2) в обрабатывающей промышленности произошло весьма значительное развитие и усиление отраслей, производящих такие основные материалы, как сталь, цемент и химические продукты. В производстве капитального оборудования произошло, с одной стороны, относительное ослабление отраслей, производящих промышленное оборудование, с другой стороны, — усиление отраслей, производящих сельскохозяйственное оборудование. В производстве предметов потребления произошло огромное развитие и усиление отраслей, производящих предметы длительного пользования, в противоположность относительному, а подчас и абсолютному, ослаблению большой группы отраслей, производящих предметы широкого, непосредственного потребления. Наконец, в транспортном машиностроении (охватывающем как средства производства, так и предметы потребления) произошло усиление отраслей, производящих безрельсовый транспорт, и ослабление отраслей, производящих рельсовый и морской транспорт. Во всех без исключения отраслях промышленности произошло дальнейшее огромное усиление крупнейших монополистических предприятий и ослабление мелких и средних предприятий.

В силу того, что быстрому развитию одних отраслей противостоит упадок или застой других отраслей, удельный вес промышленности во всей итальянской экономике хотя и возрос в течение последних лет, но незначительно (с 35% в 1950 г. до 39% в 1956 г.).

Главным результатом технико-экономических изменений, происшедших в итальянской промышленности после II миро-

вой войны является огромный рост прибылей монополий и усиление их финансовой и экономической мощи.

Послевоенное развитие итальянской промышленности сопровождалось дальнейшим усилением и обострением ее противоречий. Эти противоречия находят свое яркое выражение в существовании в Италии целого ряда жгучих социально-экономических проблем, которые не только не были разрешены или приближены к разрешению, но, наоборот, они еще более обострились и углубились, делая невыносимым положение широчайших масс трудящихся. Вопросу о том, что это за проблемы и в чем они состоят, посвящена III глава настоящей работы.

Глава III. Господствующие в стране монополии направляют промышленное развитие страны на путь, который обеспечивает им извлечение монопольных прибылей. Развиваясь по этому пути, отдельные отрасли достигли высокого уровня производства. Вместе с тем вся итальянская промышленность ушла от разрешения острых социально-экономических проблем, стоящих перед страной: сохраняется экономическая отсталость юга Италии; не только не сократилась, но даже еще больше возросла безработица; жизненный уровень подавляющей части населения Италии является по-прежнему очень низким.

Из материалов, приведенных в третьей главе, видно, что в силу влияния монополий, рост техники и производства, имевший место в послевоенный период в итальянской промышленности, не привел к улучшению социально-экономических условий жизни и труда итальянских трудящихся.

Поскольку улучшение жизненных условий трудящихся масс зависит в Италии от направления экономического развития страны, а это направление объективно диктуется монополиями, в этих условиях трудящиеся массы в своей борьбе за улучшение условий жизни и труда основные удары направляют против монополий. Иначе говоря, борьба трудящихся против монополий объективно является борьбой за улучшение их жизненных условий. Эту борьбу против монополий они ведут в трех основных направлениях:

1. За сужение сферы господства монополий.
2. За прямую ликвидацию монополий.
3. За сокращение доли прибылей и за увеличение доли заработной платы трудящихся, в стоимости готовой продукции, т. е. за свои непосредственные экономические интересы.

Успех этой борьбы зависит от того, насколько передовые организации рабочего класса сумеют сплотить в единый антимонополистический союз все те широчайшие слои населения, интересы которых ущемляет произвол монополий. Поэтому, ведя борьбу за улучшение условий жизни и труда итальянских

трудящихся, коммунисты настойчиво добиваются создания такого единого антимонополистического фронта.

Итальянские коммунисты считают, что ликвидация господства монополий, отвечающая объективным требованиям развития страны, даст новый импульс экономическому развитию страны; она позволит высвободить новые производственные и общественные силы и откроет новые широкие перспективы демократического развития Италии. Это будет, вместе с тем, значительным шагом Италии по пути, ведущему к социализму.

130294.
ЦЕНТРАЛЬНАЯ НАУЧНАЯ
БИБЛИОТЕКА
А. Н. Киргизской ССР